

GOODSTORIES

KWH LOGISTICSIN ASIAKAS- JA SIDOSRYHMÄLEHTI 1 | 2021



TERRAFAMEN JA RAUANHEIMON YHTEISTYÖ SYVENEE
KWH LOGISTICSIN PALVELUKSESSA VIIHDYTÄÄN
BLOMBERG HALLITSEE TUULIVOIMALOIDEN LOGISTIIKAN
TEHOKKUUTTA DIGITALISAATIESTA

Hyvä lukijamme,

tätä GoodStories -asiakaslehteämme lukiessasi olemme jo kesän kynnyksellä ja toivottavasti Covid-19-pandemia alkaa olla pelkkä muisto roko-
tuksien edetessä hyvää vauhtia ja yhteiskuntien palatessa normaaliin elämään.

Kuluneet kaksi vuotta 2019 ja 2020 ovat olleet KWH Logisticsille suurten satsauksien vuosia. Olemme panostaneet vahvasti uusiin koneisiin ja laitteistoihin sekä varastotiloihin ja digitalisaatioon. Digitalisaatiolla on valtava merkitys tiedon välittämisessä ja tietojärjestelmien integroinnissa. Tieto, tavara ja resurssit ovat tulevaisuudessa entistä paremmin oikeaan aikaan oikeassa paikassa koko toimitusketjussa. Yllä mainittujen satsauksien lisäksi olemme panostaneet vahvasti henkilöstön viihtyvyyteen, koulutukseen ja jaksamiseen.

Yrityksen tärkein resurssi ja voimavara on sen oma henkilöstö. Ilman henkilöstön lojaalia ja arvokasta työpanosta yrityksen on vaikea selviytyä markkinoiden yhä tiukentavassa kilpailussa. KWH Logistics on onnistunut hyödyntämään tehokkaasti koko liiketoimintaryhmän palveluksessa työskentelevän henkilöstön tietotaidon sekä jakamaan hyvien käytäntöjen mallit kaikkialle organisaatioihin.

Siirryttyäni toukokuun alussa eläkkeelle annoin hyvillä mielin KWH Logisticsin vetovastuun seuraajalleni Joakim Laxåbackille, Rauanheimon ja Adolf Lahden pitkäaikaiselle toimitusjohtajalle. Samalla vahvistimme organisaatiotamme uusilla osaajilla.

Runsaat 17 vuotta KWH Logisticsin palveluksessa ovat olleet allekirjoittaneelle todella mielenkiintoisia ja antoisia. Lopuksi haluan esittää suurimmat kiitokseni kaikille asiakkaillemme, yhteistyökumppaneillemme ja muille sidosryhmille erinomaisesta yhteistyöstä kuluneiden vuosien aikana, jotka olen saanut olla mukana kehittämässä yhdessä kanssanne kilpailukykyisiä logistisia ratkaisuja!

Hannu Uusi-Pohjola

Vastikään eläköitynyt (1.5.21 alkaen)

**KWH Logistics -liiketoimintaryhmän johtaja ja
Oy Backman-Trummer Ab:n toimitusjohtaja**



Julkaisija: KWH Logistics

Päätoimittaja: Markku Mäkipere

Toimituskunta: Markku Mäkipere, Anna Långbacka, Emilia Nikkilä

Taitto ja teksti: JS Suomi Oy

Painopaikka: Offset Ulonen, Tampere

Kansikuva: Tuulivoimapuistoprojekti Vaasassa / Blomberg Stevedoring / Christoffer Björklund

Osoitelähde: KWH Logisticsin asiakasrekisteri.
Mikäli et halua jatkossa tätä postia, ilmoita siitä
marketing@kwhlogistics.com.

FLASH NEWS

Kuvat: KWH Logistics

KWH FREEZE LAAJENTAA VANTAALLA

KWH Freeze Inkoossa toimiva 1960-luvulta asti palvellut pakastevarasto suljetaan. Korvaavaa kapasiteettia rakennetaan Vantaalle Viinikankaari 10:een. Lisäkapasiteettia tiloihin tulee noin 6 000 m² ja lavapaikat lisääntyvät 13 000:lla. Kuten aiemmissakin varaston osissa, nytkin kylmäaineena käytetään hiilidioksidia. Valmiin varaston lämpötila on noin -24 astetta.

– Pakastevaraston rakennustyöt on aloitettu maaliskuussa ja varasto otetaan käyttöön helmikuussa 2022. Perustusten paalutus on täydessä käynnissä ja betonirunko asennetaan kesän aikana, kertoo toimitusjohtaja **Peter Lång**.



KOTOILU ON AIHEUTTANUT REMONTTIBUUMIN

Vaasan alueella toimiva KWH Logistics -liiketoimintaryhmään kuuluva konevuokraamo Blomberg Rent vuokraa sekä yrityksille että yksityishenkilöille rakennustelineitä, liftejä sekä rakennuskoneita kattavasta valikoimastaan. Vuokraamosiimies **Markku Hietamäen** mukaan koronavuosi on ollut konevuokraamolle kiireinen ja tuonut paljon uusia asiakkaita.

– Myös meillä on näkynyt se, että ihmiset ovat remontoineet ja rakentaneet paljon viimeisen vuoden aikana, Hietamäki toteaa.

Blomberg Rent on kotiutunut hyvin uusiin toimitiloihinsa Vaasan Vaskiluodossa osoitteessa Sahakatu 2.



RAUANHEIMO OSALLISTUI KANSAINVÄLISEEN INTELLIGENCE HUNT:IIIN

Seafocus järjesti seitsemättä kertaa Intelligence Hunt -kilpailun, jossa logistiikasta ja merenkulusta kiinnostuneet yliopisto-opiskelijat ympäri Eurooppaa työstivät mentoreineen yritysten toiminnasta poimittuja toimeksiantoja. Tiimit työstivät toimeksiantoja muutaman kuukauden ajan. Ratkaisut esiteltiin finaalissa, joka järjestettiin viime vuonna Navigate 2020 -messujen yhteydessä ja tänä vuonna Messe München Transport Logistics Online -konferenssin yhteydessä. Stevena osallistui Naantalın sataman kanssa viime vuoden kilpailuun teemalla Cargo Flows of Circular Economy and Sustainable Port Operations – Opportunities and Challenges. Tänä vuonna IH Cupiin osallistui Rauanheimo. Toimeksiannossa haastettiin kilpailijoita selvittämään, kuinka logistiikan, huolinnan, ahtauksen ja laivanselvityksen digitalisaation avulla voidaan tuoda lisäarvoa asiakkaalle.





Matthew Benton, Backman-Trummerin Customer Coordinator Laura Peltoniemi sekä Johan Smedjebacka.

NAUTOR'S SWAN ETSI VASTUUTA KANTAVAA LOGISTIKKAKUMPPANIA

Nautor's Swanin logistiikkapäällikkö **Matthew Benton** katsoo ikkunasta tummaa taivasta, tuulenmyrääkkää ja lumipyryä.

– Kukaan ei halua olla ulkona tällaisessa säässä ja odottaa kuljetusta, joka ei koskaan saavu.

Suomen länsirannikolla Pietarsaareissa sijaitseva Nautor's Swan suunnittelee ja valmistaa luksuspurjeveneitä, joilla purjehditaan kaikkialla maailmassa. Logistiikan hallinta ei ole aivan yksinkertainen tehtävä.

– Kokonaisuutena logistiikkamme on melko erikoinen. Tänne ei tule ainoastaan kaiken muotoisia ja kokoisia materiaaleja, vaan veneet ja varaosat on myös kuljetettava eri puolille maailmaa. Suuri määrä materiaaleja kuljetetaan alihankkijoillemme ja heiltä meille, Benton kertoo. Tuotantomme on oltava tehokas ja logistiikalla on tässä suuri merkitys.

Logistiikkakumppanille laajempi rooli

Nautor's Swan analysoi logistiikkaansa ja totesi, että sen hallintaa on tehostettava. Huolitsijoiden määrää haluttiin rajoittaa erityisesti Suomessa, ja etsinnässä oli muutakin kuin päähuolitsija.

– Halusimme löytää logistiikkayrityksen, joka on valmis ottamaan laajemman roolin niin suunnittelussa, muiden toimijoiden koordinoinnissa kuin yhteydenpidossa tavarantoimittajiin. Tällainen yhteistyökumppani voisi auttaa meitä jokaisen alihankkijan ja toimituksen seurannassa, Benton toteaa.

Nautor's Swanilla on pitkäaikainen suhde Backman-Trummerin kanssa ja he ovat erittäin tyytyväisiä yhteistyöhön.

– Yksi Backman-Trummerin vahvuuksista on, että he tuntevat maat, reitit ja hinnat. He ovat joustavia ja viestivät avoimesti sekä ottavat aina huomioon sen, mikä meille Nautor's Swanilla toimii parhaiten, Benton sanoo.



YHÄ USEAMPI YRITYS ON KIINNOSTUNUT LOGISTIIKAN KOKONAISRATKAISUISTA.

Johan Smedjebacka

aluepäällikkö, Backman-Trummer

Yhteistyö kasvaa asteittain ja Nautor's Swan luovuttaa jatkuvasti enemmän vastuuta Backman-Trummerille, joka hoitaa nyt kuljetuksia kaikkialla Euroopassa.

– Pitkäjänteinen yhteistyö yhden päähuolitsijan kanssa kannattaa myös taloudellisesti, Benton sanoo. Nykyään teemme Nautor's Swanilla myös sarjatuotantoa, mikä muuttaa sitä, miten tilaamme ja käytämme materiaaleja. Myös koko logistiikkateollisuus muuttuu, koska me kaikki pyrimme vähentämään hiilidioksidipäästöjä. Tämä vaatii logistiikkayritykseltä joustavuutta ja luotettavuutta, ja täsmälleen sitä Backman-Trummer toimittaa.

RAUANHEIMON UUELLA TERMINAALILLA MUSSALOSSA ON VIENTIÄ

Rauanheimon viime syksynä hankkima 26 000 m²:n rakennus Mussalossa on kunnostettu ja muokattu kaasuputkien pinnoitustehtaasta korkealaatuiseksi halliksi, joka soveltuu eri lastimuotojen käsittelyyn ja varastointiin. Tavoitteena on ollut modifioida kiinteistö vastaamaan teollisuuden varastointitarpeisiin ja laatuvaatimuksiin. Kauttaaltaan lämmitetty kiinteistö on varustettu kuudella katonosturilla ja vapaa sisäkorkeus on jopa 12,5 metriä. Terminaalin oma, melkein 600 metriä pitkä raideyhteys mahdollistaa junavaunujen nopean ja tehokkaan käsittelyn.

Niko Orpana sisäryitys Adolf Lahden toimitusjohtajan Pekka Pölläsen kanssa Mussalon uudessa terminaaliassa.
Kuva: Maria Latokartano, Puumies-lehti.



Kiinteistökauppa herätti paljon kiinnostusta, ja terminaalityloista suurin osa on jo vuokrattu asiakkaiden tuotteille. Rauanheimon Etelä-Suomen aluejohtaja **Niko Orpana** kertoo, että myös terminaalia ympäröivä maa-alue on Rauanheimon hallinnassa, joten terminaalitylan kasvattaminen nykyisestä kapasiteetista onnistuisi tarpeen mukaan hyvinkin nopealla aikataululla. Vientiterminaaliassa on mahdollista käsitellä monenlaisia tuotteita, kuten metsäteollisuuden sahatavaraa ja levytuotteita.

ADOLF LAHTI AVAA UUDEN VARASTON KOKKOLAAN

Maailmassa eletään myös logistisesti haastavia aikoja, mikä näkyy kysyntänä poikkeaville, kiireellisille ja entistä kokonaisvaltaisemmille palveluille. Asiakkaat arvostavat Adolf Lahden ratkaisukeskeistä otetta ja valmiutta vastata sekä tilapäisluonteisiin että pitkäkestoihin toimeksiantoihin nopeasti. Adolf Lahdella on meneillään useampia hankkeita, kuten Akaan rautatieterminaalin lastausoperointi sekä uudet hankkeet UPM:n, Metsä Groupin ja sisäryitys Rauanheimon kanssa. Hyvien kumppanuussuhteiden lisäksi yhteis-

Antti Ylitalo uuden varaston edessä.



työhankkeet perustuvat Adolf Lahden kykyyn tehdä nopeita investointipäätöksiä. Toiminta on alkamassa myös Kokkolan sataman välittömässä läheisyydessä sijaitsevassa uudessa varastossa.

– Tällä hetkellä valmistelemme varastoa, hankimme tarvittavia koneita ja rekrytoimme henkilökuntaa, kertoo projektipäällikkö **Antti Ylitalo**. Myös tehokkaat IT-ratkaisut saadaan ajoissa valmiiksi kesäkuun starttiin.

BLOMBERG STEVEDORING INVESTOI VARASTO- RAKENNUKSIIN

Satamaoperaattori Blomberg Stevedoring on investoinut viime vuosina uusiin varastohalleihin, joita on rakennettu yrityksen kaikkiin kolmeen toimipisteeseen. Viimeisen 10 vuoden aikana Kalajoelle on rakennettu 7 uutta varastohallia, joista viime vuonna rakennettu Best Hall -varasto on uusin. Lähinnä agribulk-tuotteiden varastointia varten rakennetut hallit soveltuvat muuhunkin tarkoitukseen. Myös Vaasaan rakentui viime vuonna yksi hieman isompi Best Hall -varasto, jos-

Kalajoelle on rakennettu useita varastohalleja.



sa on neljän hallin kapasiteetti, eli niin sanotusti neljä lokeroa agribulk-tuotteille. Vaasassa on nyt yhteensä 20 varastohallia, joissa on yhteensä 56 eri osastoa. Niissä varastoidaan viljaa, rehuraaka-aineita, lannoitteita, suolaa, kalkkia, kemianteollisuuden tuotteita sekä projektivaraita. Kristiinankaupungissa on kaksi varastohallia, joissa varastoidaan pääsääntöisesti viljaa. Blomberg on valmis jatkossakin tekemään nopeita investointipäätöksiä asiakaskysynnän mukaan.



RAKENNAMME RAUANHEIMON KANSSA LOGISTIikkakETJUA, JOSSA TUOTTEET PAKATAAN MERIKONTTEIHIN JO MEILLÄ SOTKAMOSSA. JÄRJESTELYLLÄ VÄLTETÄÄN AKKUKEMIKAALIEN KÄSITTELY LOGISTIikka-KETJUN VÄLIVAIHEISSA JA VARMISTETAAN KORKEA TUOTELAATU.



Terrafame

Terrafamen toiminnan tarkoituksena on keventää liikenteen hiilijalanjälkeä vastuullisesti tuotetuilla akkukemikaaleilla. Yhdelle teollisuusalueelle sijoittuva integroitu tuotanto omasta kaivoksesta akkukemikaaleiksi muodostaa ainutlaatuisen ja energiatehokkaan tuotantoketjun, jonka kautta tuotettujen akkukemikaalien hiilijalanjälki on selvästi teollisuuden keskiarvoa matalampi. Terrafame Oy on perustettu vuonna 2015. Vuonna 2020 yhtiön liikevaihto oli 338 MEUR ja sen teollisuusalueella työskenteli noin 2 000 työntekijää, joista urakoitsijoiden ja alihankkijoiden osuus oli yli puolet. Uuden akkukemikaalitehtaan kaupallinen tuotanto käynnistyy alkukesästä 2021.

Lisätietoja: Janne Palosaari, kaupallinen johtaja, Terrafame Oy, p. 020 7130 800 (vaihde).
www.terrafame.fi



TERRAFAMEN JA RAUANHEIMON YHTEISTYÖ SYVENEE

SÄHKÖAUTOJEN YLEISTYMINEN JA AKKUKEMIKAALIEN KASVAVA KYSYNTÄ ASETTAVAT TERRAFAMEN LOGISTIKKAKETJULLE UUSIA VAATIMUKSIA.

Terrafame on suomalainen akkukemikaaliyhtiö, joka tuottaa myös sinkkiä ja kuparia. Yhtiön tuotantolaitokset sijaitsevat Sotkamossa. Integroitun kaivoksen ja metallitehtaan toiminta on kokenut kuluneen vuosikymmenen aikana mittavan laajenemisen kaivosyhtiöstä erikoiskemikaaliyhtiöksi. Sähköautojen yleistyminen on aikaansaanut merkittävän kysynnän akkukemikaaleille – nikkeli- ja kobolttisulfaateille – joiden jalostaminen kasvattaa yhtiön liiketoimintaa ja liikevaihtoa jatkossa. Lähitulevaisuudessa ainoastaan viidennes Terrafamen työvoimasta ja kustannuksista kohdistuu kaivostoimintaan jalostuksen näytellessä yhä tärkeämpää osaa.

Akkukemikaaleille ennustetaan kovaa kysyntää Aasiassa, Euroopassa ja Amerikassa, ja tehokkaat kuljetusratkaisut sekä raaka-aineille että lopputuotteille ovat Terrafamen toiminnan elinehto. Rauanheimo on toiminut yhtiön logistiikkakumppanina toiminnan alusta alkaen.

– Rauanheimo hallitsee kaivostuotteiden käsittelyn suunnittelusta huolintaan, mikä helpottaa sekä raaka-aine- että tuotevirtojemme hallintaa, kertoo Terrafamen kaupallinen johtaja **Janne Palosaari**.

– Vakavarainen toimija voi tarjota meille monipuolisia palveluja – myös sellaisia, jotka edellyttävät uusia investointeja.

Alussa logistiikkayhteistyö keskittyi Kokkolan satamaan, missä Rauanheimo on merkittävä toimija. Nykyään Rauanheimo toimii useissa muissakin satamissa. Satamiin kulkevaa raaka-aineiden ja tuotteiden meno-paluuliikennettä kehitetään jatkuvasti yhteistyössä myös VR Transpointin kanssa.

– Rakennamme Rauanheimon kanssa logistiikkaketjua, jossa tuotteet pakataan merikontteihin jo meillä Sotkamossa, kertoo Palosaari. – Järjestelyllä vältetään akkukemikaalien käsittely logistiikkaketjun välivaiheissa ja varmistetaan korkea tuotelaatu.

Kysyntää kymmenille miljoonille akuille

Tänä vuonna maailmassa ennustetaan valmistettavan noin 4,6 miljoonaa sähköistettyä ajoneuvoa, kasvua vuodesta 2020 on lähes 50 prosenttia. Myös kuluttajavaatimukset kasvavat ja ajoneuvojen akut kehit-



Janne Palosaari

tyvät – yhdellä latauksella halutaan päästä pidemmälle. Tämä onnistuu käytännössä nostamalla nikkelin suhteellista osuutta akun ytimenä toimivassa katodiaktiivimateriaalissa. Akkujen ja akkumateriaalien valmistus on aikaisemmin keskittynyt lähinnä Aasiaan, missä toimii useita globaaleja yhtiöitä. Viime aikoina myös eurooppalaiseen akkutuotantoon on investoitu merkittävästi.

Terrafamen vuotuinen kapasiteetti riittää valmistamaan akkukemikaaleja noin miljoonan sähköauton akkuun, joten tilaa riittää hyvin muillekin toimijoille. Terrafame ja Rauanheimo ovat kehittäneet akkukemikaalien logistiikkaan innovatiivisia ratkaisuja, joita on mahdollista monistaa ja skaalata.

– Emme ole mustasukkaisia toimintatavoistamme ja kumppaneistamme, vaan haluamme olla mukana luomassa edellytyksiä Eurooppaan sijoittuvalle jalostus- ja akkuklustereille, Palosaari toteaa.

Esimerkiksi Suomen Malmijalostus etsii järjestelmällisesti strategisia kumppaneita kotimaisen akkuarvoketjun kehittämiseen.

Maailman pienin hiilijalanjälki

Terrafame tarjoaa asiakkaille vastuullisesti tuotettuja akkukemikaaleja, joiden toimitusketju on läpinäkyvä ja jäljitettävä. Terrafamen prosessissa ainutlaatuista on se, että yhdellä teollisuusalueella tapahtuu sekä akkumineraalien louhinta että jalostaminen valmiiksi akkukemikaaleiksi. Terrafamen malmiesiintymät mahdollistavat yhtiön kaivos- ja metallituotannon jatkumisen jopa 50–60 vuotta. Malmivarojen arvioidaan riittävän seuraavaksi kolmeksi kymmeneksi vuodeksi, mikä mahdollistaa liiketoiminnan pitkäjänteisen suunnittelun. Tärkeintä on työ- ja ympäristöturvallisuus. Sotkamossa tuotetun nikkelisulfaatin hiilijalanjälki on yli 60 prosenttia pienempi kuin teollisuudessa keskimäärin.

– Terrafame tuottaa nikkeliä globaalisti pienimmällä hiilijalanjäljellä, kertoo Palosaari. – Tämä yhdistettynä ainutlaatuiseen integroituun ja jäljitettävään tuotantoprosessiin sekä toimintaan täysin EU:n lainsäädännön piirissä on iso juttu – kenelläkään muulla ei ole tarjota vastaavaa yhdistelmää.

KWH LOGISTICSIN PALVELUKSESSA VIIHDYTÄÄN

TURVATTU VAKAA TYÖPAIKKA, TÄRKEÄT ASIAKASSUHTEET, KEHITTYVÄ
TYÖYMPÄRISTÖ JA HYVÄ PORUKKA SAAVAT VIIHTYMÄÄN KWH LOGISTICSILLA.



Tuotantopäällikkö Kimmo Satomaan mielestä
KWH Logistics on työnantaja, jonka nimen kehtaa
kertoa muillekin. Taustalla ammoniakkiportaali.



Stevenan aluepäällikkö Henrik Sandin
on tyytyväinen Hangon sataman
uusista toimitiloista.

Kimmo Satomaa on työskennellyt Oy Otto Rodén Ab:lla Kokkolan satamassa vuodesta 2014. Mies on kuitenkin kartuttanut kokemusta jo vuodesta 1999, nykyisin Hopeakiven satamana tunnetussa sataman osassa.

– Silloin tulin tänne Kemiran kuljetusosaston työnjohtajaksi, 44-vuotias Satomaa muistelee. Toimintaympäristö on yhä pitkälti sama, vaikka työnantaja onkin muuttunut ja toiminnot vuosien varrella kehittyneet.

Kemiran perintönä satamassa on vankka kokemus nesteiden logistiikasta. Rodén Shipping käsittelee muun muassa lannoitteen raaka-aineena käytettävää kaliumsulfaattia sekä rehufosfaattia, jotka toimivat osana elintarvikeketjua. Henkilökunta on erikoistunut myös vaarallisiin aineisiin, kuten rikki- ja fosforihappoon sekä ammoniakkiin.

– Yleisesti ottaen ahtaajat käsittelevät turvallisesti kuorma-autoja ja pyöräkuormaajia, mutta täällä meillä he hallitsevat lisäksi pumput ja venttiilit, kertoo Satomaa.

Yllätykset selätetään tiimityöllä

Nykyään Satomaa työskentelee tuotantopäällikkönä ja vastaa operatiivisesta toiminnasta. Tuotantopäällikön vastuulle kuuluu muun muassa varmistaa, että

henkilö- ja koneresurssit ovat mitoitettu oikein. Asiakasrajapinnassa Satomaa toimii päivittäin.

– Arvostan asiakkaita ja pidän kontaktit heihin läheisinä, Satomaa kertoo. Näin molemminpuolinen luottamus on helppoa säilyttää.

Satomaa kertoo tekevänsä kaikkensa, että asiakkaat ovat tyytyväisiä eikä tarvetta reklamaatioihin ole. Tämä onnistuu vaalimalla korkeaa laatua ja pitämällä sanansa. Kauppamerenkulussa tilanteet muuttuvat nopeasti, eikä yksi suunnitelma useinkaan riitä. Tuotantopäällikkö pysyykin sanansa mittaisena varasuunnitelmien avulla. Satomaan asiakkaille antamat lupaukset eivät toteudu ilman ammattitaitoisia työntekijöitä – he ovat koko yrityksen tärkein voimavara.

– Täällä satamassa kaikki onnistumiset edellyttävät tiimityötä, Satomaa toteaa. Työnjohtajien tulee tietää tavoitteet ja osata viedä ne kentälle, jotta kaikki henkilöt ovat oikeissa paikoissa oikeaan aikaan tekemässä oikeita asioita.

Satomaa kertoo olevansa onnekas saadessaan työskennellä KWH Logisticsiin kuuluvan yrityksen palveluksessa, joka puolestaan on osa vakavaraista KWH-Yhtymää. Toimintaa kehitetään järkevästi ja työntekijöitä arvostetaan.

Hangon sataman Länsisatamassa KWH Logisticsin toiminnoista vastaa Stevenan aluepäällikkö **Henrik Sandin**. Kesäisin moottoripyörällä työmatkansa taittava mies on aloittanut Hangossa vuonna 2004. Vuosien varrella työtehtävät ovat muuttuneet.

– Aloitin ahtaajana, Sandin kertoo. Sitten minut nimitettiin ensin työnjohtajaksi ja myöhemmin aluepäälliköksi.

Kokonaisuudesta vastaavan Sandinin työtä helpottaa, kun kaikki toiminnot ovat tuttuja. Tarvittaessa mies olisi yhä valmis purkamaan tai lastaamaan laivoja. Tähän ei kuitenkaan ole tarvetta, sillä Hangossa työskentelee erinomainen porukka.

– Meidät tunnetaan toimitusvarmuudesta jopa rapakon toisella puolella, kehuu Sandin väkeään. Olemme tehokkaita, luotettavia, joustavia ja ammattitaitoisia – ihan parhaita tekijöitä.

Työhyvinvointia ja jatkuvaa kehitystä

Työturvallisuus on aina näytellyt Hangossa tärkeää osaa, ja 53-vuotias Sandin on tottunut vuosien varrella kantamaan vastuuta työn lisäksi sen tekijöistä. Vuosien varrella Sandinin asenne on ”pehmentynyt”, ja tiukan kurin sijaan mies vaalii nykyään entistä

enemmän työhyvinvointia. Tyytyväiset työntekijät viihtyvät, jaksavat ja tekevät parhaansa. Vaikka tietysti järjestystä ja komentoakin tarvitaan edelleen. Myös Sandinin poika työskentelee satamassa työnjohtajan tehtävissä.

– Kyllä sekin kertoo hyvästä työpaikasta, että poika kulkee isänsä jalanjälkiä, Sandin toteaa.

Sandin kehuu vakavaraista työnantajaansa, jolla on kyky investoida tarvittaviin resursseihin. Hangossa on muun muassa viime vuosina panostettu uusien koneiden lisäksi uusiin tiloihin, jotka vihittiin käyttöön kaksi vuotta sitten. Myös uusi tietojärjestelmä saa kentältä kiitosta. Paperimuistiinpanojen sijaan tieto tallentuu nopeasti oikeaan paikkaan tabletin avulla.

Hangossa käsitellään etenkin irtoperiä eli traileireita, autoja, mafi- ja kasettivaunuja, kontteja sekä erilaisia koneita. Korona hidasti jonkin verran vuotta 2020, mutta tänä vuonna on jo vilkastunut huomattavasti. Sandin arvostaa asiakasta.

– Ilman asiakkaita emme olisi täällä, Sandin muistuttaa. Asiakkaat ovat kaikkein tärkeintä. Olemme täällä heitä varten ja kun onnistumme pitämään heidät tyytyväisinä, asiat rullaavat.



**TUULIVOIMAPUISTOPROJEKTIN
MERKITTÄVÄN MÄÄRÄN VUOKSI
VAASAN SATAMASSA KÄSITELLÄÄN
VUONNA 2021 ENNÄTYSMÄÄRÄ
TUULIVOIMALOIDEN KOMPONENTTEJA.**

Blomberg Stevedoring

- Vuonna 1921 perustettu Blomberg Stevedoring toimii satamaoperaattorina Kalajoen, Vaasan ja Kristiinankaupungin satamissa.
- Blomberg on käsitellyt tuulivoimaloiden komponentteja vuodesta 2012.
- Vuosien aikana Blomberg on huolehtinut Vaasassa ja Kalajoella yli 400 tuulivoimalan logistiikasta.
- Yksi tuulivoimala koostuu 12–13 osasta, joten yhteensä komponentteja on käsitelty vuosien varrella noin 5 000.

BLOMBERG HALLITSEE TUULIVOIMALOIDEN LOGISTIIKAN

BLOMBERG STEVEDORINGILLA ON VANKKA KOKEMUS TUULIVOIMAPUISTOJEN PROJEKTITOIMITUKSISTA.

Blomberg Stevedoring on sata-maoperaattori, joka toimii kolmessa satamassa – Vaasassa, Kala-joella ja Kristiinankaupungissa. Sen lisäksi, että se on merkittävä toimija bulk-tavaran viennissä ja tuonnissa, yritys käsittelee haasteellisiakin projektilasteja.

– Kattavaan tarjontaan sisältyvät projektilastien satamakäsittelyt ja varastoinnit oheistoimintoineen, kertoo Kalajoen paikallispäällikkö **Tytti Toikkanen**.

Hyvä esimerkki projektilasteista ovat tuulivoimaloiden komponentit. Blomberg Stevedoring on käsitellyt vuosien aikana useita tuulivoimapuistotoimituksia.

– Henkilöstöllämme on projektilasteista pitkä kokemus, Toikkanen kertoo. Osaava, jatkuvasti kouluttautuva henkilökunta on yksi tärkeimmistä kilpailueduistamme.

Osaamisen lisäksi fasilitetit ovat kunnossa. Blomberg on viime vuosina investoinut konekalustoon ja varastotiloihin kaikissa toimipisteissään. Sekä Kalajoen että Vaasan satamista on erinomaiset ja erikoiskuljetusten kannalta esteettömät yhteydet tieverkostoon.

– Lisäksi meillä on erikoiskuljetussektorilla hyviä yhteistyökumppaneita, joiden kanssa voimme tarjota asiakkaiden tarpeiden mukaan räätälöityä palvelua.

Jatkuvaa kehitystä ja kykyä reagoida nopeasti

Ammattitaidon lisäksi Blombergin valtteja ovat palvelun joustavuus ja ketteryys. Projektitoimitukset sisältävät usein yllätyksiä, joihin yrityksessä on totuttu reagoimaan ripeästi. Myös asiakkaan muuttuviin tarpeisiin vastataan nopeasti. Esimerkiksi tavaravirtojen sisältöjen muuttuessa tarvitaan erilaisia varastoja, joita Blomberg on kysynnän mukaan rakentanut. Osana vakavaraista KWH Logistics -liiketoimintaryhmää Blombergilla on investointikykyä.

– Voimme tehdä isompiakin investointeja, jos niille on selkeä kysyntä, Toikkanen toteaa. Muotoilemme palvelupaketin aina asiakkaan tarpeiden mukaan.

Myös kehittyneet digitaaliset ratkaisut ovat toimin-



Tytti Toikkanen

nassa mukana laivasta laiturille, varastoon ja sieltä eteenpäin.

– Älykkäät ohjelmistot tuovat logistiikkaan logiikkaa, Toikkanen kehuu. Niiden avulla voimme optimoida varastotilojen käyttöä ja lastien siirtoja, mistä syntyy kustannussäästöjä myös asiakkaille.

Tuulivoimapuistoilla ennätysvilkas vuosi

Vaasan satamassa on käsitelty tuulivoimaloita jo kymmenen vuoden ajan. Niiden varastoinnissa on omat haasteensa, sillä komponentit ovat kooltaan valtavia. Pelkästään siivillä voi olla mittaa 80 metriä, ja 150–160 -metrisillä torneilla on painoa vajaa 600 tonnia.

– Komponenttien varastoinnilta edellytetään hyvää organisointia, jotta satama-alueelle saadaan mahtumaan kaikki sinne yhtä aikaa varastoitavat tuulivoimalat, Toikkanen kertoo.

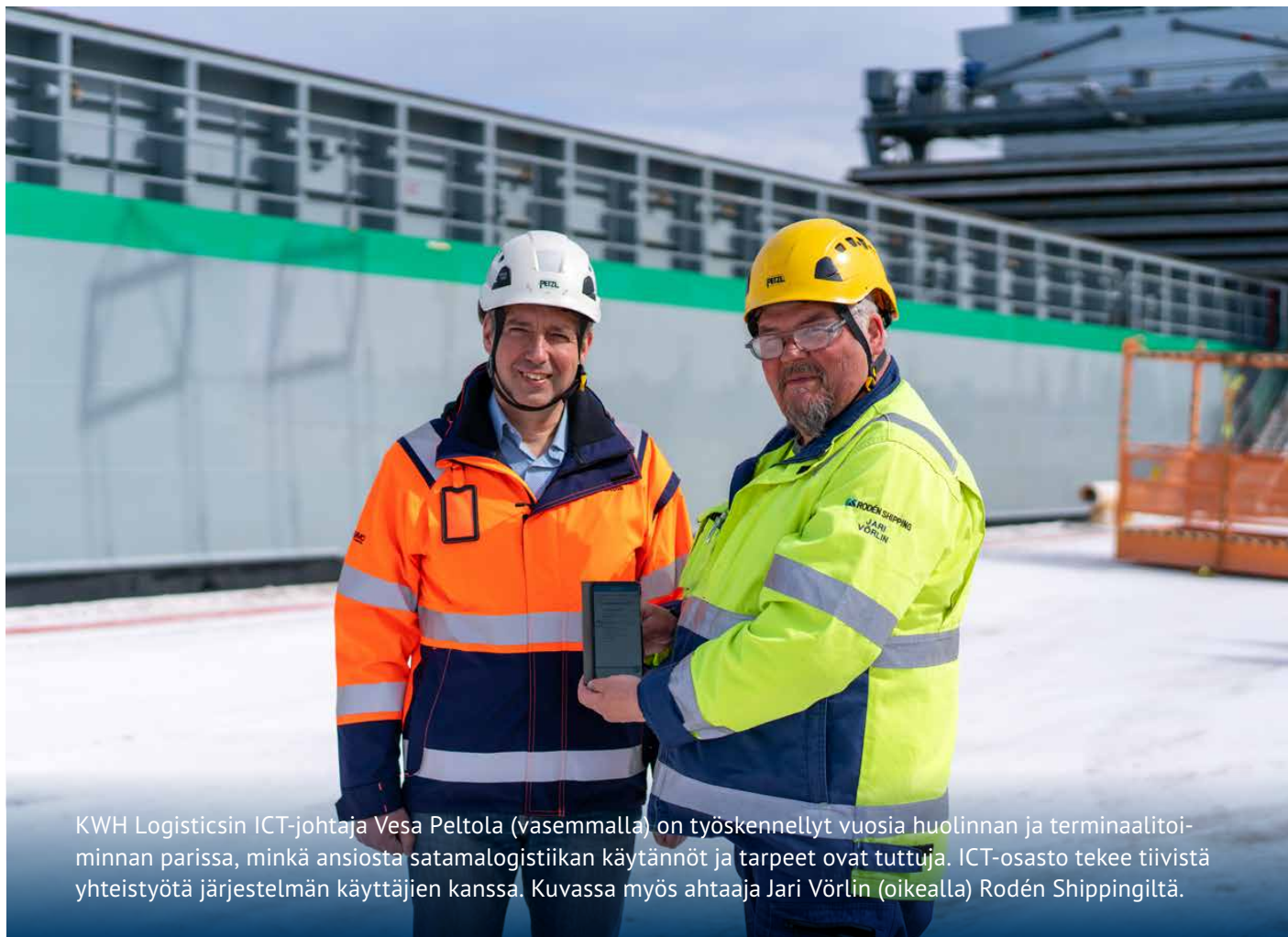
Satamassa välivarastoitavia tuulivoimaloita toimitetaan pystytyspaikalle aina kun mahdollista. Toimitukset ovat kausiluonteisia, sillä tuulivoimaloiden pystyttäminen vaatii muun muassa sopivat keliolosuhteet. Kuluva vuosi on ollut tuulivoimapuistoille ennätysvilkas.

– Tänä vuonna vastaanotimme ensimmäiset tuulivoimalakomponentit helmikuun puolivälissä, ja niiden kuljetukset aloitettiin huhtikuun alussa, kertoo Blombergin myyntipäällikkö **Björn Knutar**. Yhteensä Vaasan kautta tulee Suomeen tänä vuonna noin 70 tuulivoimalaa.

Vaasassa tuulivoimaprojektit jatkuvat syyskuulle ja siihen saakka satamaan tulee viikoittain täydessä komponenttilatissa olevia aluksia. Ennätysvolyyymistä selvittää Blombergin vankan kokemuksen ja mittavan kapasiteetin turvin.



Björn Knutar



KWH Logisticsin ICT-johtaja Vesa Peltola (vasemmalla) on työskennellyt vuosia huollinnan ja terminaalitoiminnan parissa, minkä ansiosta satamalogistiikan käytännöt ja tarpeet ovat tuttuja. ICT-osasto tekee tiivistä yhteistyötä järjestelmän käyttäjien kanssa. Kuvassa myös ahtaaja Jari Vörlin (oikealla) Rodén Shippingiltä.



Terminaalien toiminnanohjausjärjestelmän kehittämisen avainhenkilöinä ovat toimineet projektipäällikkö Hannu Ketola (oikealla) KWH Logisticsilta ja asiakasyhteyshenkilö Aki Räsänen (vasemmalla) Rauanheimolta. Toteutuksessa on hyödynnetty heidän vuosien kokemusta satamatoiminnoista ja järjestelmistä.

TEHOKKUUTTA DIGITALISAATIOSTA

KWH LOGISTICS ON PANOSTANUT MERKITTÄVÄSTI DIGITAALISTEN JÄRJESTELMIEN KEHITTÄMISEEN. DIGITALISAATION AVULLA TEHOSTETAAN OPERATIIVISTA TOIMINTAA JA HELPOTETAAN ASIAKKAAN ARKEA.

KWH Logisticsilla on digitaalisten järjestelmien kehittämiseen kaksi tulokulmaa.

– Olemme jo pidemmän aikaa kehittäneet integraatioita asiakkaidemme toiminnanohjausjärjestelmiin, kertoo KWH Logisticsin ICT-johtaja **Vesa Peltola**. Järjestelmät keskustelevat keskenään entistä tiiviimmin, mikä tehostaa tavaroiden vastaanottoa, varastointia ja toimitusta. Tämä helpottaa asiakkaidemme arkea.

Toinen viime vuosina merkittävästi työllistänyt kokonaisuus on oman operatiivisen suunnittelun kehittäminen, jolla haetaan muun muassa parempaa ennustettavuutta, tehokkuutta ja kustannussäästöjä.

Enemmän rajapintaa

KWH Logistics vaalii tiivistä ja pitkäjänteistä asiakasyhteistyötä, jota järjestelmien rajapinnat syventävät. Tällä hetkellä asiakkaiden kanssa integroiduissa järjestelmissä käsitellään muun muassa metsäteollisuuden tuotteita ja kaivosteollisuuden jalosteita. Hyvin suunniteltujen asiakasintegraatioiden ansiosta haluttuja asioita tapahtuu automaattisesti, ja koko logistiikkaketjun suunnittelu ja hallinta tehostuvat.

– Tieto kulkee järjestelmien välillä luotettavasti ja nopeasti, ja asiakas saa muun muassa tarvitsemansa vahvistukset automaattisesti, Peltola kertoo. Näin työ on tehokasta puolin ja toisin.

Integraation ansiosta asiakas saa haluamiaan tietoja esimerkiksi tuotteista ja niiden toimituksista sujuvasti omasta järjestelmästä. Oikeilla ja ajantasaisilla tiedoilla on suuri merkitys tuotteiden vastaanotossa, varastoinnissa, käsittelyssä ja toimittamisessa eteenpäin.

– Hyvin toimivien järjestelmien avulla varmistutaan siitä, että oikeat tuotteet saadaan maailmalle täsmällisesti oikeaan aikaan.

Järjestelmäintegraatio voidaan toteuttaa asiakkaan haluamassa laajuudessa. Mitä syvempi integraatio on, sitä paremmin asiat saadaan toimimaan.

Suunnitelmallisuutta ja seuranta

Asiakasintegraatioiden lisäksi KWH Logistics kehittää aktiivisesti omaa operatiivisen suunnittelun järjestelmäänsä. Järjestelmässä on tietoa muun muassa satamassa suoritettavista tehtävistä, saapuvista laivoista

ja niiden aikatauluista, junista sekä niiden lasteista. Tieto auttaa sekä kone- että henkilöresurssien ohjaamisessa myös silloin, kun laiva on aikataulustaan myöhässä.

– Järjestelmästä on tarkoitus jatkossa nähdä mitä kentällä todella tapahtuu, Peltola toteaa. Työn suunnittelun lisäksi tietoa voidaan hyödyntää toiminnan jatkoseurannassa ja tehostamisessa.

Järjestelmä kertoo, minkälaisilla resursseilla erilaisia tehtäviä on tehty. Näin päästään kiinni myös työn tehokkuuteen ja kustannuksiin.



DIGITALISAATIO LISÄÄ KANNATTAVUUTTA.

Tieto aina mukana

KWH Logisticsin uusi järjestelmä nopeuttaa viestintää. Työntekijä voi ladata puhelimeensa sovelluksen, josta pääsee näkemään omat työtehtävät. Sovelluksen avulla hoidetaan myös vapaapyyntöjä, sairauslomailmoituksia ja ylityökutsuja. Lisäksi työntekijä voi tehdä käytössään oleville koneille vikailmoituksia, jotka siirtyvät reaaliajassa korjaamohenkilökunnan kunnossapitojärjestelmään tarvittavia toimenpiteitä varten.

– Näin korjaamohenkilökunta saa järjestelmästä huoltosuunnitelmien lisäksi nopeasti tiedon yllättävistä vioista, Peltola kertoo.

Järjestelmän avulla tieto koneiden vikahistoriasta ja korjauskustannuksista jää talteen, ja sitä voi hyödyntää koneiden elinkaaren arvioinnissa ja kustannuslaskennassa, kun mietitään uusia investointeja.

Paras monistetaan

Tällä hetkellä neljässä satamassa pilottikäytössä oleva uusi järjestelmä on tarkoitus ottaa käyttöön liiketoimintaryhmän kaikissa yrityksissä ja satamissa. Tavoitteena on rakentaa myös virtuaalinen malli, digitaalinen kaksonen, joka mahdollistaa erilaiset tietanalyysit. Niiden avulla eri laivojen lastauksia, työvuoroja ja jopa satamia voidaan verrata keskenään.

– Tehokkaimmin toimivia menetelmiä voidaan sitten kopioida muuallekin, Peltola kertoo. Näin saadaan parhaat toimintatavat koko liiketoimintaryhmän käyttöön ja hyödyttämään KWH Logisticsin kaikkia asiakkaita.

Nimityksiä



Joakim Laxåback

on nimitetty 1.3.2021 alkaen **KWH Logistics -liiketoimintaryhmän** johtajaksi. Hän on työskennellyt KWH-yhtymän palveluksessa useamman yrityksen toimitusjohtajana lähes 20 vuotta.

– Vuosien mittaan minua on kiehtonut yhtymässä erityisesti

kaksi tekijää: pitkäjänteisyys ja sitoutuminen uudistukseen ja kestävään kehitykseen sekä ahkera, motivoitunut ja ammattitaitoinen henkilöstö. Erinomainen yhteistyömme asiakkaiden ja yhteistyökumppaneiden kanssa sekä vahva markkina-asemamme ovat asioita, joita haluan vaalia myös tulevaisuudessa. Tulemme jatkossakin tarjoamaan tehokasta palvelua satamalogistiikan, teollisuuspalvelun sekä kuljetuksen ja huolinnan aloilla. Olemme pysyvässä uudistusprosessissa ja toimintaa on jatkuvasti kehitettävä. KWH Logisticsin koko maan kattava verkosto on eräs suurimpia vahvuksiamme, joka luo edellytykset tarjota asiakkaille kiinnostavia kokonaisratkaisuja. Suuret tavaravirrat ovat tällä alalla tärkeitä. Volyymeja tarvitaan, jotta asioita voi tehdä kustannus- ja energiatehokkaasti sekä kestävästi. Nämä ovat arvoja, joita asiakkaamme arvostavat.



Tero Kosonen

on nimitetty **Rauanheimon** toimitusjohtajaksi 1.6.2021 alkaen. Uuden tehtävän myötä Kosonen tulee KWH Logistics -liiketoimintaryhmän johtoryhmän jäsen. Hän on aiemmin työskennellyt VR-Yhtymä Oy:llä eri tehtävissä vuodesta 2001. Viimeisimmässä tehtävässään myynti- ja markkinointijohtajana hänen vastuullaan on ollut VR Transpointin rautatielogistiikan myynnin ja asiakaspalvelukeskuksen toiminta. Hän on toiminut myös puheenjohtajana VR:n ja Venäjän rautateiden välisessä tavaraliikennetyöryhmässä Suomen delegaation osalta.



Pekka Pöllänen

on nimitetty **Adolf Lahden** toimitusjohtajaksi 1.3.2021 alkaen. Uuden tehtävän myötä hänestä tulee KWH Logistics -liiketoimintaryhmän johtoryhmän jäsen. Pöllänen on työskennellyt Adolf Lahden myynti- ja aluejohtajana vuodesta 2017 ja vastannut

myynnistä, markkinoinnista sekä operatiivisen toiminnan johtamisesta Etelä-Suomen alueella. Hänellä on myös pitkä työhistoria UPM Kymmene Metsän palveluksessa puunhankinnan logistiikan eri tehtävissä, kuten resurssipäällikkönä.



Janne Salonen

on nimitetty myynti- ja asiakkuuspäälliköksi **Stevenalle** 1.3.2021 alkaen. Hän vastaa asiakassuhteiden koko elinkaaresta sekä asiakaspalvelutiimin johtamisesta. Janne on työskennellyt yrityksessä vuodesta 2017.



Niko-Joonas Tuominen

on nimitetty Sales Manageriksi Agency Services -yksikköön **Jalanderille** 1.2.2021 alkaen. Tuominen on saanut nykyisen laivanselvittäjätehtävänsä lisäksi vastuulleen virtuaalisten palveluiden kehittämisen, markkinoinnin ja myynnin. Hän on työskennellyt yrityksessä vuodesta 2008.



Tom Haldin

on nimitetty Sales Manageriksi Agency Services -yksikköön **Rauanheimolle** 1.2.2021 alkaen. Hän on saanut nykyisen laivanselvittäjätehtävänsä lisäksi vastuulleen virtuaalisten palveluiden kehittämisen, markkinoinnin ja myynnin. Hän on ollut Rauanheimolla töissä vuodesta 2018.

Kuvat: KWH Logistics

KWH Logistics -avainluvut (2020)



Liikevaihto MEUR

188



Henkilöstö

611



Laivakäynnit

2157

TAVAROIDEN KULJETUS, KÄSITTELY JA VARASTOINTI OVAT MEIDÄN YDINOSAAMISTAMME. TOIMIMME SATAMISSA, TERMINAALEISSA JA TEHDASALUEILLA SEKÄ HOIDAMME KULJETUKSET KAUTTA MAAILMAN.

Kuvat: KWH Logistics

Port Logistics



Tarjoamme ahtaus-, huolinta- ja laivanselvityspalveluita sekä varastointia 17 satamassa Suomessa. Räättälöimme asiakkaille kokonaisvaltaisia ja tehokkaita logistiikkaketjuja.

 **RAUANHEIMO**

 **STEVENA**

 **BLOMBERG**
Stevedoring

 **JALANDER**

 **RODÉN SHIPPING**

International Transports



Tarjoamme globaaleja logistisia ratkaisuja kaikilla kuljetusmuodoilla (maantie-, meri-, lento-, kontti-, bulk- ja projektikuljetukset). Lisäksi hoidamme kuljetuksiin liittyvät huolinta- ja varastointipalvelut.

 **BACKMAN-TRUMMER**

 **MOONWAY**

Industrial Services



Tarjoamme kokonaisvaltaisten ja asiakaskohtaisesti optimoitujen logistiikka- ja konepalveluratkaisujen lisäksi konevuokrausta. Toteutamme niin pienet kuin suuretkin toimeksiannot täsmällisesti ja aina asiakkaan vaatimusten mukaisesti.

 **ADOLF LAHTI**

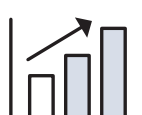
 **BLOMBERG RENT**

Cold Storage



KWH Freeze on Suomen johtava pakastevarastoinnin tarjoaja. Lähes puolet Suomessa kulutetuista pakastetuista elintarvikkeista kulkee varastojemme kautta.

 **KWH FREEZE**



Keskim. vuosittainen kasvu

7%



Investoinnit MEUR

55 (IFRS16)



Ahtaustonnit (milj. tn)

12,8



**KWH
LOGISTICS**

**CLEVER OVERALL
LOGISTICS SOLUTIONS**

www.kwhlogistics.com