

GOODSTORIES



KWH LOGISTICS TIDNING FÖR KUNDER OCH INTRESSETER | 2020

**NORDIC SOYA: MED NYSTAD SOM HEMMAHAMN
MED GOTT HUMÖR I PENSION
RAUANHEIMO EXPANDERAR TILL TORNEÅ HAMN**

Bästa läsare,

Vi har goda nyheter att berätta. Du läser just nu vår nya kundtidning GoodStories. I den har vi samlat berättelser ur verkliga livet, berättelser om hur produkter rör sig från ett ställe till ett annat och om allt nytt som händer hos oss.

När allt kommer omkring är syftet med vårt arbete att underlätta det vardagliga arbetet för våra medmänniskor. Det kan gälla våra kunder, våra samarbetspartner eller våra kollegor. Alla vill vi göra ett bra jobb för att vi ska kunna skapa nya lika bra berättelser som de som vi skrivit om i den här tidningen.

Tanken var att jag skulle undvika att skriva om Covid-19, men det visade sig vara omöjligt. Under hela den moderna världshistoriens tid finns det knappast något brytningsår som motsvarar år 2020. Coronaviruset påverkar oss alla på ett eller annat sätt. Jag vill också sända en förhoppning om snabb återhämtning till alla er som har mött bekymmer och motgångar på grund av Covid-19.

Coronapandemin har också fört något gott med sig: digitaliseringen har tagit stora steg framåt, klimatförändringen går något långsammare åtminstone för stunden och nya affärsmöjligheter har uppstått och fortsätter att uppstå. Det är också lätt att glömma bort att för en stor del av företagen fortsätter verksamheten nästan precis som vanligt. Det här är de goda nyheterna som lätt hamnar i skuggan av de stora förändringarna.

I denna tidning berättar vi om våra kunder, vår personal och vår verksamhet.

Vår kundpresentation handlar denna gång om Nordic Soya Oy. Företaget är ett lysande exempel på att det går att förverkliga nästan omöjliga affärsidéer med en modig och fördomsfri inställning. Framför allt är den en bra berättelse som påminner oss om att inhemska företag utgör samhällets ryggrad.

I personporträttet möter vi två långvariga experter som håller på att lämna sin aktiva karriär i arbetslivet bakom sig. Deras kompetenskapital är enormt. Jag är särskilt tacksam för att de vill berätta om sin syn på arbetslivet för oss som ännu fortsätter jobba och för alla som är i början av karriären.

Det tredje temat i tidningen är vår egen tillväxthistoria. KWH Logistics har alltid velat växa och utvecklas med fokus på kundernas behov och önskemål. Vi presenterar också Rauanheimos nyaste verksamhetsort; Torneå.

Bästa läsare, jag önskar dig givande lässtunder med våra goda nyheter.

Markku Mäkipere,
Marknadsföringsdirektör, KWH Logistics
Verställande direktör, Stevena Oy, Moonway Oy



Utgivare: KWH Logistics
Chefredaktör: Markku Mäkipere
Redaktörer: Markku Mäkipere,
Anna Långbacka, Emilia Nikkilä
Layout och texter: JS Suomi Oy
Tryck: Offset Ulonen, Tammerfors
Pärbild: Lastning av järnoxid i Karleby / Rauanheimo /
Pasi Salminen

Adresskälla: KWH Logistics kundregister. Ifall du i fortsättningen inte vill motta denna tidning, kan du meddela om det åt oss på marketing@kwhlogistics.com.

FLASH NEWS

Foton: KWH Logistics



ADOLF LAHTI ETABLERAR SIG I RAUMO

Adolf Lahti har sedan våren ansvarat för förflyttningen av hela UPM Raumas pappersfabriks produktion direkt från produktionens förpackningsanläggning till hamnlagret. Transporternas smidighet är av yttersta vikt, redan efter ett uppehåll på några timmar vore man tvungna att köra ner produktionen. Adolf Lahti har också en egen verkstad på området där de kommer att underhålla sin egna maskinpark, men också UPM Raumas tunga maskineri. Dessutom kan företaget nu också erbjuda service- och underhållstjänster även åt andra företag.

RAUANHEIMO INVESTERAR I HAMINAKOTKA HAMN

Rauanheimos investeringar i hamndelen Mussalo framskrider enligt utsatt plan och tidtabell. Företaget har investerat i fyra lagerterminaler i Mussalo, vars sammanlagda storlek är ca 30 000 m². I slutet av sommaren togs en ny lossningsterminal för järnvägsvagnar i bruk. Den nya lossningsterminalen lämpar sig för hantering av bland annat spannmål och gödsel. På hösten 2020 investerade företaget i en 26 000 m² fastighet, som modifieras till en lagerhall av hög kvalitet. Rauanheimo är en ledande hanterare av torrbulk i Mussalo. Med investeringarna vill företaget utvidga mängden varuslag att erbjuda totala logistiska lösningar åt. Investeringarna förväntas ge ytterligare volymer och gradvis öka årliga kapaciteten från drygt en miljon ton till upp till tre miljoner ton.

KWH FREEZE ANVÄNDER NU SOLKRAFT

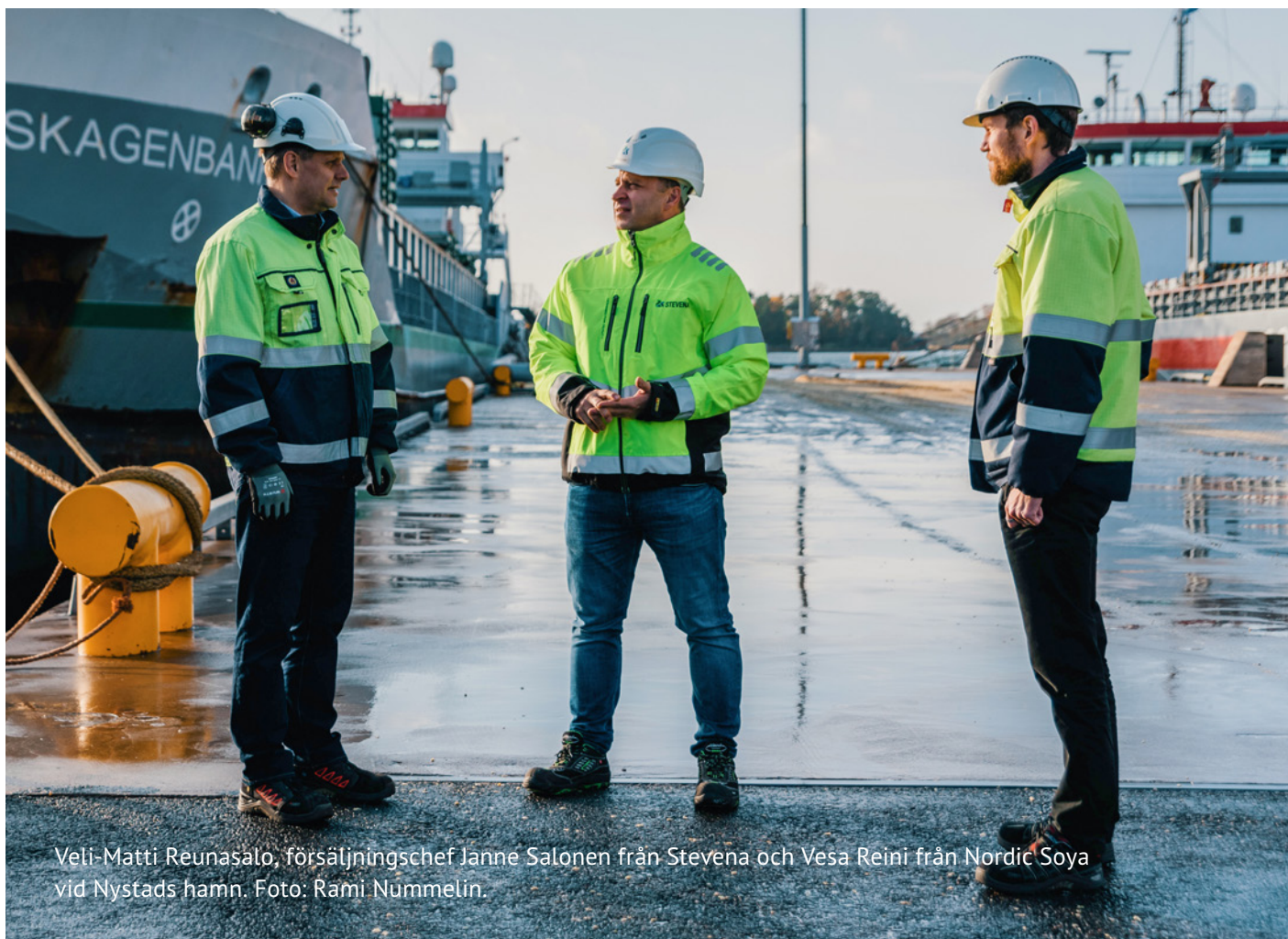
KWH Freeze skaffade solpaneler på taket av sitt nybygge. Solkraftverket producerar 420 000 kWh energi per år och detta minskar koldioxidutsläppen med nästan 99 000 kilo, vilket betyder cirka 800 000 körkilometer med en personbil. Kraftverket presterar bäst under sommaren då också energibehovet i fryslagren är som högst. Solkraftverket får en fortsättning när KWH Freeze nästa utvidgning blir färdigt. Solkraftverken kommer att bilda en helhet som blir ett av de största i Finland. Den producerade solenergin kommer då att vara ca 780 000 kWh per år, vilket motsvarar årskonsumtionen av 45 eluppvärmda egnahemshus.

JÄRNOXID RÖR SIG VIA KARLEBY

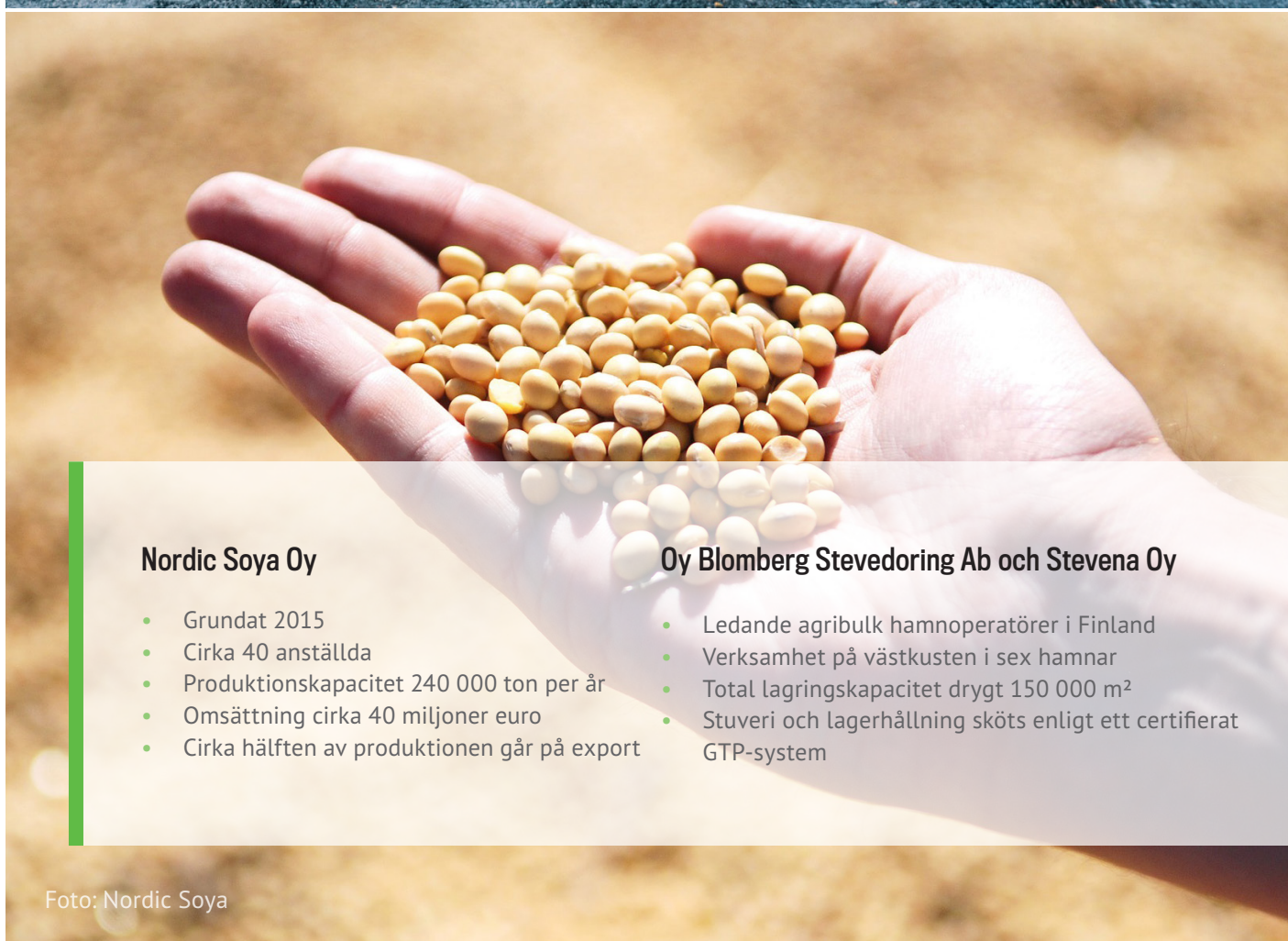
Rauanheimo har under en längre tidsperiod hanterat järnoxid i Karleby hamn. Volymerna sjönk år 2015 och exporten stagnerade, men nu har dessa exporter startat igen. Det preliminära målet är att årligen transportera ungefär en halv miljon ton järnoxid via järnväg till Karleby hamn, där ca 80 000 ton lastas i fartyg ungefär varannan månad. Denna trafik, med upp till capesize-klassens fartyg, drar nytta av den nyligen muddrade, 14 meter djupa farleden i Karleby. Trafiken innebär mera volymer åt Rauanheimo som bidrar till en ökad omsättning och sysselsättningsgrad.

MOONWAY SKAFFAR NY UTRUSTNING

Moonway håller sin utrustning i gott skick och aktuellt. Företaget skaffar några nya tankcontainrar varje år i enlighet med sin plan för förnyandet av utrustningen. Nyligen kompletterades utrustningen med sex stycken 25 m³ tankcontainrar av livsmedelskvalitet. Under de senaste två åren har företaget också skaffat 20 nya containrar för torrbulk. Som en nyhet hyr nu Moonway ut tankcontainrar som lämpar sig för både livsmedel och vätskor. Detta är ett flexibelt och kostnadseffektivt sätt att lösa olika vätskors tillfälliga lagringsbehov.



Veli-Matti Reunasalo, försäljningschef Janne Salonen från Stevena och Vesa Reini från Nordic Soya vid Nystads hamn. Foto: Rami Nummelin.



Nordic Soya Oy

- Grundat 2015
- Cirka 40 anställda
- Produktionskapacitet 240 000 ton per år
- Omsättning cirka 40 miljoner euro
- Cirka hälften av produktionen går på export

Oy Blomberg Stevedoring Ab och Stevena Oy

- Ledande agribulk hamnoperatörer i Finland
- Verksamhet på västkusten i sex hamnar
- Total lagringskapacitet drygt 150 000 m²
- Stuveri och lagerhållning sköts enligt ett certifierat GTP-system

Foto: Nordic Soya

Nordic Soya

MED NYSTAD SOM HEMMAHAMN

NORDIC SOYA UTVECKLAR OCH TILLVERKAR FÖRÄDLADE FODERRÅVAROR. LOGISTIKEN SPELAR EN STOR ROLL MED TANKE PÅ KONKURRENSKRAFTEN.

Nordic Soyas främsta produkter är koncentrat som levereras till djuruppfödningsindustrin, fiskodlingar eller direkt till lantbruk. På anläggningen vidareförädlas dessutom sojakross av produkten.

Som råvara använder företaget främst soja, men även inhemsk bondböna och rybs. Allt oftare hämtar företaget soja från Europa då man inom foderindustrin allt mer ägnar uppmärksamhet åt hållbara vegetariska proteiner.

- Det har ändrat på konkurrenssituationen, men för oss är en ökad efterfrågan på hållbarhet positivt. Vår produktion är flexibel i den meningen att vi kan producera såväl GMO-produkter som GMO-fria produkter, konstaterar verkställande direktör Veli-Matti Reunasalo.

Samarbete i många hamnar

Merparten av råvaran som Nordic Soya använder importeras med fartyg till Nystads hamn. I hamnen lastas fartygen även med färdigt sojakoncentrat för export, främst till Norge.

Stevena lossar lasten från fartyget till långtradare som transporterar råvaran från hamnen till fabriken. En del av sojamjölet lagras på hamnområdet, och Stevena sköter om att det lastas i kundernas fordon.

- Vi använder även andra hamnar varifrån vi levererar produkterna direkt till kunderna. Vi samarbetar med Stevena även i Åbo. I Vasa är vår samarbetspartner Blomberg Stevedoring, säger kommersiella direktören Janne Lukkarinen.

För det sojakoncentrat som exporteras har Stevena utvecklat särskilda containerlastare, Conloader, som gör en snabb och smidig lastning möjlig.



Veli-Matti Reunasalo

- Det tar bara tio timmar att lasta cirka 2 000 ton. Produkten dammar inte heller trots att det är fråga om ett mycket fint pulver, berättar Reunasalo.

År av samarbete

Logistiken är en viktig del av Nordic Soyas affärsverksamhet och därför förväntar vi oss en hel del av vår logistikpartner.

I Nystad har företaget samarbetat med Stevena ända sedan företaget grundades. Verksamheten har i sin helhet fungerat bra: som en erfaren aktör förstår Stevena hur viktigt bland annat hanteringen av lager, kvalitet och produktsäkerhet är för affärsverksamheten.

Visst uppstår det utmaningar ibland på vår gemensamma väg, men de löser vi tillsammans vid sidan av vardagsarbetet. På Stevena förhåller man sig positivt till utvecklingsidéer och nästa steg handlar om digitalisering.

- Digitaliseringen berör även hamnarna. All information kommer att ske i elektronisk form och kommunikationen blir snabbare och bättre, säger Lukkarinen.

Nytt på väg

Nordic Soya utvecklar nya vegetariska proteinprodukter för att komplettera sitt nuvarande sortiment. Enligt Reunasalo kommer framtiden för dessa produkter att bli klart inom ett eller ett och ett halvt år.

Syftet är att utveckla en ny exportprodukt som skulle medföra mer arbete även för Stevena. Lukkarinen lyfter fram oron över kapaciteten i hamnen i Nystad.

- Vi behöver helt klart mera lagerutrymme. Jag hoppas att Stevena finner en lösning på detta trots att beslut om hamnen fattas på annat håll.



DIGITALISERINGEN BERÖR ÄVEN HAMNARNA



Mirja Hihnala har arbetat på Rauanheimo i närmare 40 år. De sista tjugo åren jobbade hon som skeppningschef. Som pensionär vill hon vistas på stugan och resa, när det åter är möjligt. Joel Salmela är från och med den 1 oktober 2020 chef för Rauanheimos fartygsklarering.

Hannu Myllymäki gick i pension i juni som regionchef hos Backman-Trummer i Karleby. Han har varit i tjänst hos samma företag i över 24 år. Under pensionsåren reserverar han tid för Hermes ishockey, föreningsuppgifter och sina barnbarn. Johan Smedjebacka är regionchef på Backman-Trummer i Karleby från och med 1 maj 2020.

Foto: Anne Yrjänä

Decennier av arbete slutfört MED GOTT HUMÖR I PENSION

MIRJA HIHNALA OCH HANNU MYLLYMÄKI SOM HAR EN LÅNG KARRIÄR BAKOM SIG HOS KWH LOGISTICS LÄMNAR PLATS FÖR YNGRE KRAFTER. VAD TÄNKER DE OM SIN KARRIÄR? VILKA RÅD KAN DE GE EN YNGRE GENERATION?

Mirja Hihnala började arbeta som skeppningssekreterare hos Rauanheimo för cirka 40 år sedan och under åren avancerade hon till en förmansposition som skeppningschef.

- Jag såg den lediga arbetsplatsen i en tidningsannonser, jag fick jobbet och har trivts bra. Det har verkligen varit intressant att få träffa människor från olika kulturer, personliga kontakter har varit mycket viktiga för mig.

Hannu Myllymäki hittade vägen till Backman-Trummer år 1996. När han började jobba inom expeditionsbranschen i slutet av 1970-talet var internationella arbetsuppgifter mycket mer ovanliga än i dag.

- Transporter utomlands och kontakter med utländska kunder kändes genast rätt. Jag avancerade till förman-suppgifter redan innan jag kom till KWH Logistics.

Från en förändring till nästa

Mirja och Hannu har hunnit vara med om mycket under sin karriär. De har på nära håll följt med hur EU-medlemskapet skapade frihandel och hur Europas interna containertrafik kom igång.

Sättet att arbeta har även förändrats till följd av den tekniska utvecklingen. Enligt Hannu och Mirja har förändringarna fört med sig nya dimensioner i arbetet och till exempel underlättat kontakten med kunderna.

Gällande fartygsklareringen minns Mirja hur telex, telefax och telefonen i början var de enda kommunikationsmedlen och hur det förekom långa fördröjningar när det gällde att få information och förmedla den.

I dag får man en bekräftelse per e-post med det samma.

Enligt Hannu har förändringarna längs yrkesbanan varit viktiga och hållit intresset uppe.

- Efter de första tio åren förflyttades jag till förman-suppgifter, tio år senare kom EU och efter ytterligare tio år Europas interna containertrafik. Jag har i detta avseende haft tur.

Råd till de yngre

Nu när ett nytt livsskede står inför dörren anser sig Mirja och Hannu vara lyckligt lottade och privilegierade. De har under hela sitt liv fått utföra ett trevligt arbete i en god arbetsgemenskap. Arbetet har på ett bra sätt varit en utmaning för den som utfört det.

- Som arbetsplats och bransch har detta varit verkligen intressant och vi har klarat av förändringarna relativt bra, summerar Mirja.

Kännetecknande för Mirja och Hannu är att de är nyfikna på nya saker. De uppmuntrar unga att göra detsamma: det finns anledning att ta sig an förändringar utan fördomar.

Båda kommer även i fortsättningen att följa med vad som händer i branschen, decenniernas arbete finns ju kvar i hjärtat. Sitt arbete överlämnar de dock med gott humör till sina efterträdare. De har i lugn och ro fått introducera dem i arbetet.

- Det finns överraskande mycket dold kunskap att lära ut. I egenskap av sparringpartner fortsätter jag gärna, men de unga kan nog sin sak, småler Hannu.



DET FINNS ÖVERRASKANDE MYCKET DOLD KUNSKAP ATT LÄRA UT. I EGENSAP AV SPARRINGPARTNER FORTSÄTTER MAN GÄRNA, MEN DE UNGA KAN NOG SIN SAK.

”

RAUANHEIMOS VERKSAMHET HAR UNDER DE SENASTE ÅREN VÄXT KRAFTIGT. TORNEÅ ÄR DEN TIONDE HAMNEN SOM FÖRETAGET HAR VERKSAMHET I.



Rauanheimos regiondirektör i norra Finland Seppo Vehkaoja och specialist Pasi Salmela står framför en splitterny Mantsinen. Foto: Rauanheimo

Strategiskt viktigt steg

RAUANHEIMO EXPANDERAR TILL TORNEÅ HAMN

RAUANHEIMO HAR SLUTIT ETT MÅNGÅRIGT KONTRAKT MED OUTOKUMPU ANGÅENDE KRANVERKSAMHETEN I TORNEÅ HAMN. VERKSAMHETEN BÖRJAR ÅR 2021.

För att erbjuda tjänsterna har Rauanheimo tillsammans med systerbolaget Adolf Lahti Yxpila skaffat inhemska hydrauldrivna Mantsinen materialhantlingsmaskiner samt tillhörande arbetsredskap till Torneå hamn. Adolf Lahti kommer att ansvara för underhållet av maskinerna.

Med denna ca 8 miljoner euros investering uppfyller Rauanheimo kraven som Outokumpu har på säkerhet, hållbar utveckling, miljöansvar samt effektiviseringen av råmaterial- och produkthantling.

Tillväxt och utveckling

Rauanheimos verksamhet har under de senaste åren växt kraftigt. Torneå är den tionde hamnen som företaget har verksamhet i.

Tack vare utvidgningen har det varit möjligt för Rauanheimo att öka resurserna för att utveckla verksamheten till att bli säkrare, miljövänligare och effektivare.

- Vi har tagit i bruk nyaste lösningarna inom ICT och vi kommer stegvis att fortsätta introducera dem. Vi deltar aktivt i utvecklingen av skräddarsydda lösningar för den maritima logistiken tillsammans med industrin. Vi utbildar vår personal systematiskt för att kunna svara på kundens behov samt reagera på ändringar, berättar Rauanheimos specialist **Pasi Salmela**.

Salmela anser att dessa faktorer varit bidragande när Outokumpu gjort val av leverantör för kranjänster.

- Vi delar samma värderingar med Outokumpu och vi förväntar oss att det utvecklingsinriktade samarbetet kommer att ge mervärde åt båda parterna samt öppna möjligheter för nya samarbetsformer, säger Salmela.

Strategisk partnerskap

Ungefär 500 fartyg anlöper Torneå hamn årligen.

Volymerna för godstrafiken är för närvarande knappt tre miljoner ton per år.

Outokumpu är världsetta på marknaden för rostfritt stål och Torneå stålfabrik är världens största integrerade fabrik för rostfritt stål.

- Vi är glada och stolta över att Outokumpu valt oss som deras strategiska samarbetspartner, säger Rauanheimos verkstäl-

lande direktör **Joakim Laxåback**.

- Kontraktet är strategiskt mycket viktigt åt oss, med hjälp av nya områden får vi ökat Rauanheimos marknadsandel i Finlands hamnar och stärkt vår position som en ledande leverantör av moderna servicelösningar för hamnlogistiken i Finland, berättar Laxåback.



VI DELAR SAMMA VÄRDERINGAR MED OUTOKUMPU.

Rauanheimo i Torneå

- Rauanheimos verksamhet startar 1.1.2021 i Torneå.
- Torneå är den tionde hamnen som Rauanheimo har verksamhet i.
- Rauanheimo investerar 8 miljoner euro i Torneå hamn.
- Ungefär 500 fartyg anlöper Torneå hamn årligen.
- Hamnens totala årliga godstrafik är för närvarande knappt 3 miljoner ton.
- Outokumpu är världsetta på marknaden för rostfritt stål och Torneå stålfabrik är världens största integrerade fabrik för rostfritt stål.



Anton Holm

har utnämnts till Sales Manager på **Rauanheimo** fr.o.m. 7.10.2019. Hans verksamhetsområde är västra regionen och Karleby hamn. Anton har flera års erfarenhet från Rauanheimos containeravdelning, där han sedan våren 2010 jobbat som Traffic Operator.



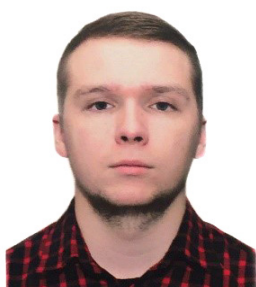
Kim Ventin

har utnämnts till Regional Director för Västra Finland på **Rauanheimo** fr.o.m. 15.2.2020. Han har 16 års arbetserfarenhet från lednings- och utvecklingsposter inom bl.a. leveranskedjehantering och logistik i Bolidenkoncernen i Rotterdam, Karleby och Stockholm.



Johan Smedjebacka

har utnämnts till Area Manager på **Backman-Trummer** i Karleby fr.o.m. 1.5.2020. Han har tidigare verkat som logistikchef på Prevex och lagerchef på OSTP Finland. Han började på våren 2019 hos Backman-Trummer som Key Account Manager.



Nikolay Molchanov

har utnämnts till Senior Sales Manager på **Rauanheimo** i Moskva fr.o.m. 3.8.2020. Han har tidigare varit anställd vid Taltek Ltd och de senaste fyra åren verkat som chef för den kommersiella avdelningen på Carbo One Ltd.



Björn Knutar

har utnämnts till Sales Manager på **Blomberg Stevedoring** i Vasa fr.o.m. 10.9.2020. Han har tidigare verkat som Cargo Manager/Cargo Sales Manager på Wasaline, Export Sales Manager på Mirka och Area Director Central & South Europe på Finnair.



Joel Salmela

har utnämnts till Ship Agency Manager på **Rauanheimo** fr.o.m. 1.10.2020. Joel har lång erfarenhet av fartygsklarering och verksamheten inom mäklaravdelningen. Han började vid Rauanheimo på sommaren 2011 som arbetsledare och övergick sedan till att fungera som fartygsmäklare våren 2013.

Foton: KWH Logistics

KWH Logistics nyckeltal (2019)



Omsättning MEUR

187



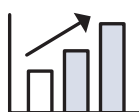
Personal

587



Skeppsanrop

2385



Genomsnittlig årlig tillväxt

10%



Investeringar MEUR

96 (IFRS16)



Godsvolym (mn. t.)

13,1

KWH LOGISTICS

TRANSPORT, HANTERING OCH LAGRING AV VAROR ÄR VÅR KÄRNKOMPETENS. VI VERKAR I HAMNAR, TERMINALER OCH FABRIKSOMRÅDEN SAMT SKÖTER TRANSPORTER ÖVER HELA VÄRLDEN.

Foton: KWH Logistics

Port Logistics



Vi erbjuder stuveri-, speditors- och fartygsklaringstjänster samt lagring i sexton finska hamnar. Vi skräddarsyr helhetstäckande och effektiva logistikkedjor åt våra kunder.

 **RAUANHEIMO**

 **STEVENA**

 **BLOMBERG**
Stevedoring

 **JALANDER**

 **RODÉN SHIPPING**

International Transports



Vi erbjuder globala logistiska lösningar via varje transportsätt (landsvägs-, sjö-, flyg-, container-, bulk- och projektransport). Dessutom sköter vi tillhörande speditors- och lagringstjänster.

 **BACKMAN-TRUMMER**

 **MOONWAY**

Industrial Services



Vi erbjuder omfattande och kundanpassade logistik- och maskinservicetjänster samt maskinuthyrning. Vi utför såväl mindre som större uppdrag med precision och utgående från kundens krav.

 **ADOLF LAHTI**

 **BLOMBERG RENT**

Cold Storage



KWH Freeze är den ledande operatören i uthyrning av fryslager i Finland. Närpå hälften av de frysta livsmedel som konsumeras i Finland passerar genom våra lager.

 **KWH FREEZE**



**KWH
LOGISTICS**

**CLEVER OVERALL
LOGISTICS SOLUTIONS**

www.kwhlogistics.com