

SPYRY

SUOMEN PELTISEPPÄYRITTÄJÄT RY

Rakennuspeltialan **AMMATTILAISET**



Perinteinen rakennuspeltiala on kokenut viime vuosina muutoksia. Myös yhdistyksessä tullaan näkemään nyt yhä enemmän uudistuksia, sillä haluamme tarjota jäsenillemme parhaan mahdollisen hyödyn. Suomen Peltiseppäyrittäjät ry:ssä eli Spyryssä muun muassa järjestämme koulutuksia, autamme verkostoitumaan, tiedotamme uusista asioista ja tuotteista sekä vaikutamme työehtosopimuksiin, rt-kortteihin, alan koulutuksen ja rekrytoinnin järjestämiseen.

Nyt kannattaa liittyä mukaan! Uusille jäsenille ensimmäinen vuosi nyt vain 50 euroa!

spyry.fi/liity-jaseneksi »



GoZee-sovellus herättää esitteen eloon



GoZee: näin pääset alkuun 30 sekunnissa

1. Syötä App Storen tai Google Playn haku kenttään hakusana "GoZee" ja lataa sovellus tablettiisi tai älypuhelimellesi.
2. Avaa sovellus ja käytä sitä sivuilla, joilla on GoZee-kuvake.



Cinemagraafi



Kuvake

Hallituksen jäseniä syyskokouksessa suunnittelemassa uusia tapahtumia. Kuvassa Petteri Heimonen, Tauno Kurkinen, Hannu Hokkanen, Jani Elo sekä Saija Pöyhönen.

PUHEENJOHTAJAN TERVEISET



Hei! Kulunut vuosi on ollut muutosten aikaa Suomen Peltiseppäyrittäjille. Pitkäaikainen puheenjohtaja Jari Mustikkamaa on työskennellyt vuosia meidän kaikkien jäsenten hyväksi antaumuksella. Keväällä 2018 koitti minun aikani siirtyä varapuheenjohtajan paikalta Jarin suuriin saappaisiin. Yritän osaltani jatkaa sitä hyvää työtä mitä Jari on tehnyt.

Ala on muuttunut paljon vuosien saatossa. Siinä kehityksessä täytyy meidän yrittää pysyä mukana ja tuoda tietoisuutta muun muassa koulutusten muodossa jäsenille. Digitalisaatio on tullut jo rakennusalamme ja edellyttää myös meiltä alan yrityksiltä kehittämistoimenpiteitä omissa yrityksissämme. Se kannattaa mielestäni ajatella positiivisena asiana, digitaaliset työkalut tuovat parhaimmillaan säästöjä ajankäytössä sekä helpotusta monen asian hoitamiseen.

Markkinointi on myöskin muuttunut paljon ja siirtynyt yhä enemmän sähköiseen ja sosiaalisen median markkinointiin. Näitä teemoja tulemme tuomaan esille myös vuoden ensimmäisessä tapahtumassa Vantaalla, kun vietämme jälleen Spyrypäiviä.

Vuodelta 2019 odotan paljon yhdistyksen osalta. Toivottavasti löydämme paljon uusia jäseniä yhdistykseen, saamme aikaan yhä parempia tapahtumia ja koulutuksia sekä yhteistyötä alan yritysten ja yhdistysten välillä. Olen itse saanut paljon virtaa, hyviä neuvoja ja vertaistukea yhdistyksen jäseniltä ja toivonkin, että yhä useampi voisi kokea saman.

Saija Pöyhönen

Hallituksen
puheenjohtaja

Kotimaista kuparia kattoon ja julkisivuun

Nordic Copper on Suomessa valmistettu kuparituotesarja, joka tarjoaa upeita mahdollisuuksia erilaisiin katto- ja julkisivuratkaisuihin. Kupari on kestävä ja kustannustehokas katemateriaali – se on lähes huoltovapaa ja kestää helposti jopa satoja vuosia.



NordicCopper.com

Aurubis

TERÄSTÄ MUUTTUVIIN TARPEISIIN

Peltikattotuotteiden kehityksen keskeisin tavoite juuri nyt on maalatun teräslevyn muovattavuuden parantaminen.

Asiakkaat ympäri maailmaa ovat siirtymässä entistä haastavampiin profiileihin, mikä aiheuttaa maali-pinnalle suuria haasteita. Tuotekehityksessä tulee varmistaa sekä lopputuotteen esteettisyyden että sen muiden ominaisuuksien, kuten kulutuskeston ja joustavuuden, toteutuminen mitä moninaisemmissa muodoissa.

RÄÄTÄLÖITYÄ LAATUA

SSAB on pitkälle erikoistunut, maailmanlaajuisesti toimiva teräsyhtiö, joka kehittää erikoislujia teräksiä ja tarjoaa palveluja, joilla aikaansaadaan suorituskykyisempiä ja kestävämpiä tuotteita. Tuotekehityspäällikkö **Antti Markkula** SSAB:ltä kertoo, että yrityksen tuotekehityksessä asiakasyhteistyöllä on erittäin suuri merkitys.

"Terästuotteiden kehittäminen tehdään SSAB:llä asiakastarpeiden mukaan. Ratkaisevaa on todellinen tarve ja kysyntä, jonka perusteella jalostetaan juuri asiakkaille sopivia ratkaisuja. Olennainen vaihe tuotekehitystä on tuotteiden pilotointi. Silloin mukaan kutsutaan asiakkaita, jotka testaavat ja muovaavat tuotteita omiin käyttötarkoituksiinsa ja antavat sen jälkeen palautetta siitä, miten tuote toimii käytännössä. SSAB testaa perusteellisesti kaikki tuotteensa ennen kuin ne lanseerataan markkinoille."

YMPÄRISTÖYSTÄVÄLLISYYS AVAINASEMASSA

SSAB:n toiminnassa ympäristön huomioiminen on keskeisessä asemassa. Yritykselle on myönnetty ISO 14001 -ympäristösertifikaatti, ja ympäristöasioiden tarkastelu on osa projektinhallintaa heti tuotekehityksen alkuvaiheesta ja konseptisuunnittelusta lähtien. Innovatiivisen GreenCoat-tuoteryhmän tuotteissa merkittävä osa perinteisestä fossiilisesta sisällöstä on korvattu ruotsalaisesta rypsiä jalostetuilla kasviöljyillä. Patentoitu biopohjainen liuotin on paitsi perinteistä ympäristöystävällisempi myös parantaa tuotteen suorituskykyä. Kaikissa SSAB:n uusissa tuotteissa rypsiöljy on jo mukana, ja jatkossa yritys tähtää täysin fossiilivapaisiin maalattuihin terästuotteisiin.



Antti Markkula
tuotekehityspäällikkö
SSAB



Nevax Oy on suomalainen perheyrittys,
joka tuo maahan laadukkaita
peltiseppätyökaluja ja levyntyöstökoneita.

www.nevax.fi | nevax@nevax.fi | 050 4080 646

**Laadukkaat
aluskatteet
Icopalista**



www.icopal.fi

Part of **BMI Group**

OPPISOPIMUKSELLA AMMATTILAISEKSI

Peltiseppien koulutus Suomessa tapahtuu suurimmaksi osaksi oppisopimuskoulutuksena.



Peltiseppien koulutus on muuttunut viime vuosina yhä yritysperusteisemmaksi, mikä mahdollistaa yrityksille työvoiman kouluttamisen tarpeeseen ja opiskelijoille nopean pääsyn kiinni työelämään.

TARVELÄHTÖISTÄ KOULUTUSTA

Opeco on maan johtava rakennuspeltialan asiantuntijayritys ja kouluttaja, joka tuottaa aikuiskoulutuspalveluita ja antaa ammatillista koulutusta kohderyhmään yritykset, oppisopimustoimistot, vakuutusyhtiöt sekä TE-keskukset. Yrityksen perustaja **Jari Mustikkamaa** kertoo, että Opeco syntyi tarpeesta lisätä ammatillisen koulutuksen saatavuutta.

"Oppilaitoksissa on talotekniikan alalla mahdollista suorittaa vain perustutkinto ja sekin ainoastaan muutamalla paikkakunnalla Suomessa. Oppisopimuskoulutus tarjoaa yrityksille ympäri maan kustannustehokkaan tavan kouluttaa henkilökuntaa juuri niihin tehtäviin, joihin on tarvetta. Opiskelijalle oppisopimus mahdollistaa osamisperusteisen, omaan tahtiin etenevän opiskelun. Myös ammattitutkintoon vaadittava ammattitaito saavutetaan

tehokkaimmin oppisopimuskoulutuksessa. Tutkintojen suuri määrä luo alalle näkyvyyttä, jatkuvuutta sekä kiinnostavuutta ja niiden myöden uusia opiskelijoita. Tutkintojen avulla yritys voi myös helposti viestiä työntekijöidensä ammattitaidosta ja palveluidensa laadusta."

OPPILAITOSYHTEISTYÖ AVAINASEMASSA

Peltiseppäalan koulutuksen suunnittelussa korostuu oppilaitosyhteistyö; yritykset ovat mukana suunnittelemassa koulutusta oppilaitosten kanssa. Juuri yrityksissä on tietoa siitä, millaista koulutusta alalla tarvitaan. Yritysten kannattaa myös lisäkouluttaa olemassa olevaa henkilöstöään.

Yrityksistä lähtee myös alalla vallitsevan työvoimapulaa korjaaminen. Jari Mustikkamaa korostaa, että yritysten pitää painokkaasti vaatia lisää alan koulutusta. Silloin oppilaitosten on pakko reagoida kysyntään, jolloin varmistetaan peltiseppien ammattiosaaminen tulevaisuudessakin.

Oppisopimuskoulutus tarjoaa yrityksille ympäri maan kustannustehokkaan tavan kouluttaa henkilökuntaa juuri niihin tehtäviin, joihin on tarvetta.

Jari Mustikkamaa
perustaja
Opeco



RAKENNUSPELTITYÖN AMMATILAISEKSI

Täysin uudistettu painos!

Jari Mustikkamaan ja Simo Järvisen laatima kirja on tarkoitettu rakennus-peltiseppäalan koulutuksen oppi-kirjaksi sekä alalla jo toimiville ammattilaisille käsikirjaksi.



LUE LISÄÄ JA TILAA VERKKOKAUPASTA:
www.opeco.fi

VESIKATTO- JA RAKENNUSPELTITYÖN KOULUTUS JA ASIAN-TUNTIJAPALVELUT SAMAN KATON ALTA

Opeco on johtava valta-kunnallinen rakennus-peltialan asiantuntijayritys ja kouluttaja.

Tavoitteenamme on kehittää ja tuottaa työelämälähtöistä osaamista sekä ylläpitää perinteisiä käsityötaitoja.

PALVELUMME

- ✓ Koulutukset
- ✓ Asiantuntijapalvelut
- ✓ HTT-tavarantarkastus
- ✓ Verkkokauppa

OPECO

toimisto@opeco.fi
p. 040 5500 555



KOHTI TURVALLISEMPIA KATTOJA

Vuonna 2013 voimaan tulleet CE-merkintävaatimukset ovat aikaansaaneet positiivisia asioita niin konesaumakattojen kuin muidenkin kattojen kehitystyössä.

Rakennusalan huomio on kiinnittynyt entistä tarkemmin siihen, että katot ovat määräysten mukaisia ja kattoturvaluotteita on katoilla riittävä määrä. Tämä on tehnyt katoilla työskentelemisestä turvallisempaa.

MYÖS KADULLA LIIKKUVIEN SUOJAKSI

Nesco Oy on kotimainen sadevesi- ja kattoturvaluotteiden valmistamiseen erikoistunut yritys ja alan markkinajohtaja peltisepille kehitetyissä kattoturvaluotteissa. Katolla työskentelevien kannalta tärkeimpiä kattoturvaluotteita ovat turvalliset kulikutiet sekä kiinnityspisteet turvaköysille. Yrityksen kehitys-

päällikkönä toimiva **Pekka Uusitalo** muistuttaa, että kattoturvaluotteet on tarkoitettu paitsi katoilla työskentelevien myös kaduilla liikkuvien turvaksi ja mainitsee esimerkkinä lumiesteet.

”Nesco on kehittänyt Varma-lumisteen, joka on tarkoitettu erityisesti konesaumakatoille. Sen alareunassa olevat uritukset ja lähelle räystästä tuleva asennus estävät lumen alle muodostuvien vaarallisten jäälautojen putoamisen katolta. Keväällä Varma-lumieste estää viimeisten sulavien jäälautojen pääsyn lumisteen alitse ja poistaa ongelman räystäään ja lumisteen väliin jäävästä irtonaisestä lumimassasta.”

HUOMIO YMPÄRISTÖÖN

Kattoturvatuotteiden valmistuksessa pyritään vähentämään tuotannon ympäristökuormitusta etsimällä ratkaisuja, joilla ympäristölle haitallisia raaka-aineita voidaan käyttää vähemmän ilman että tuotteiden laatu kärsii. Tuotekehityksessä huomioidaan myös valmistettavuus: miten voidaan käyttää tuotteen valmistamiseen vähemmän aikaa ja maalauskapasiteettia ja säästää siten energiaa.

Asiakkaiden ympäristötietoisuus näkyy kysynnässä: kasvava trendi ovat katoille asennettavat aurinkopaneelijärjestelmät, joille kehitetään uusia liitännäistuotteita. Tuotekehityksessä asiakkailla on muutenkin keskeinen rooli, sillä tuotteiden pitää paitsi tarpeellisia myös helposti ja kattoa vaurioittamatta asennettavia.



Kattoturvatuotteet on tarkoitettu paitsi katoilla työskentelevien myös kaduilla liikkuvien turvaksi.

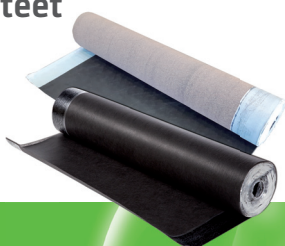


Pekka Uusitalo
kehityspäällikkö
Nesco Oy



 **Kerabit®**

Laadukkaat aluskatteet
teräskatteille:
Kerabit 700 UB ja
2600 UB Fleece



www.kerabit.fi

NESCO

Tuotteet kestää, toimitus ei

Nesco on maamme johtava sadevesi- ja kattoturvatuotteita valmistava yritys. Palvelemme kaikkia alan ammattilaisia.

SOITA 03 3390 0304

Tasa-arvolupaus
Meillä on vain yhdenlaisia asiakkaita – tärkeitä.

Palvelulupaus
Kerro mitä haluat – me kerromme mitä tarvitset.

Toimituslupaus
Saat mitä tarvitset – ja aina ajallaan.



Teollisuustie 8, 16300 ORIMATTILA
www.nesco.fi



YHTEISTYÖSSÄ PAREMPIA RATKAISUJA

Rakennuspellitysten paras mahdollinen sujuminen edellyttää hyvää suunnittelua.

Rakennusurakat ovat usein sirpaloituneita ja tekijät valikoituvat helposti eurojen perusteella. Tämä johtaa kumppaneiden herkkään vaihtuvuuteen. Urakointi kuitenkin helpottuu huomattavasti, kun työskennellään tuttujen kumppaneiden kanssa. Tilaajalle urakan sujuvuus tarkoittaa säästöä sekä ajassa että kustannuksissa. Peltisepälle vakiintunut kumppanuus näkyy ennen kaikkea rakennuspellitysten paremmassa suunnittelussa. Hyvä suunnitteluosaaminen syntyy vasta kokemuksen kautta, sillä ainakaan vielä rakennuspellityksiä ei ole sisällytetty esimerkiksi rakennusinsinöörin tai -arkkitehdin tutkintoihin. Niinpä urakan suunnittelussa on usein puutteita esimerkiksi siinä, minkä laatuja ja vahvuuksia pellityksiä työssä olisi hyvä käyttää. Kentältä puuttuu myös varastomateriaalien väritietoutta. Suurimmat puutteet ovat kuitenkin pellitysten määrälaskennassa, ja suunnittelija osaa vain harvoin määritellä pellitysten tarkempia määriä. Tämä johtaa siihen, että tarjoukset annetaan yleensä yksikköhintaperusteisesti.

PetterSteel Oy:n toimitusjohtaja Petteri Heimosen mielestä suunnitelmien vaihtelevaa tasoa pitäisi pysytellä nostamaan, mikä tehostaisi työmaiden hallintaa ja resurssointia.

”Suunnitelmissa pellit tulisi kyetä piirtämään siihen, mihin ne kuuluvat. Vesikaton ja julkisivulistojen osalta tämä on helpompaa, mutta erilaiset yksityiskohdat edellyttävät suunnittelijalta enemmän osaamista. Usein suunnitelmien puutteet johtuvat resurssien niukkuudesta, mutta myös tiedon puutteesta. Pienellä panostuksella olisi kuitenkin mahdollista saada esimerkiksi katkaisulinjat suunniteltua oikein ja oikeilla peltimäärillä. Kustannusten lisäksi pellitysten suunnittelu vaikuttaa ajankäyttöön. Jos suunnitelmat ovat vain viitteellisiä, ei peltirakenteita ole mahdollista toteuttaa piirrosten mukaan. Tämä johtaa siihen, peltiseppä pääsee suunnittelemaan konkreettista toteutusta vasta työmaalla, ja tilaajan on hyväksyttävä sepän tekemät pellitysmallit erikseen. Hyvä suunnittelu nopeuttaa toteutusta varsinkin sellaisten työmaiden osalta, joissa pellityksiin kuluu erityisen paljon aikaa.”

Heimosen mukaan tilaajan ja urakoitsijoiden välinen vakiintunut yhteistyö näkyy parempana suunnitteluna, mikä johtaa esimerkiksi parempaan kuivaketjun hallintaan.

”Suoja Pellitysten oikea-aikainen valmistuminen on tärkeä osa kuivaketjua. Työmaan olosuhteet pitäisi pyrkiä suunnittelemaan siten, että esimerkiksi ikkunoiden suoja Pellitykset saadaan valmiiksi mahdollisimman nopeasti. Ammattitaitoinen suunnittelu helpottaa rakennuspellitysten valmistumista huomattavasti. Jos laskelmat on tehty oikein, saadaan esimerkiksi tarvittavat hankinnat tehtyä ajoissa. Hyvä yhteistyö tarkoittaa myös sujuvaa tiedonkulkua.”



Petteri Heimonen
toimitusjohtaja
PetterSteel Oy

MEILTÄ KAIKKI PELLIN TYÖSTÖÖN

OLEMME TÄYDENTÄNEET KONEVALIKOIMAAMME

- ilouutisia pellin parissa työskenteleville

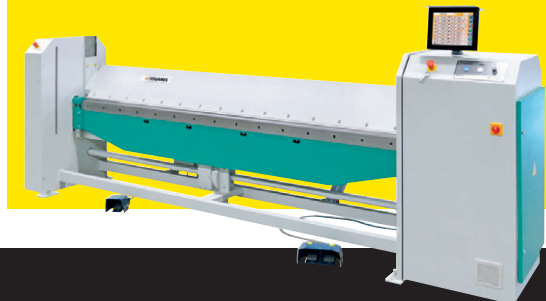
Olemme täydentäneet kone- ja laitevalikoimaamme pellintyöstöpuolella ja ottaneet ranskalaisen Jouanel Industrien osaksi toimittajaverkostoaamme.



Vuodesta 1948 lähtien Jouanel on erikoistunut erilaisten pellin työstämiseen tarkoitettujen koneiden suunnitteluun sekä valmistamiseen. Jälleenmyyntiverkostonsa kautta se toimittaa koneita ympäri maailman. Nyt yhtenä uusimpana meidän kauttamme Suomeen.

Jouanelin tuotevalikoima on erittäin laaja niin pienistä peruskoneista suurempiin asiakkaiden erikoistyöt huomioonottaviin erikoislinjoihin asti. Yhteensä heillä on valikoimassaan 72 erilaista konetta ja laitetta. Näiden lisäksi he suunnittelevat koneita suoraan asiakkaiden tarpeisiin. Työskenteli asiakas sitten peltikattojen -, rakennuspeltitöiden -, ilmanvaihtokanavien tai eristystöiden parissa, Jouanelilta löytyvät oikeat koneet jokaiseen työtehtävään. Lähes kaikki koneet valmistetaan loppuun Ranskassa ja ne ovat saaneet erityisen Origin France -laatuakun.

K O N E E T
LEIKKAAMISEEN
KANTTAAMISEEN
TAIVUTTAMISEEN
RAINAAMISEEN
ARKITTAMISEEN
PROFILOIMISEEN
SAUMAAMISEEN
LÄVISTÄMISEEN
K A I K K I I N
PELLIN TYÖSTÖN
TARPEISIISI!



MACHINERY

OTA YHTEYTTÄ: Sami Vornanen p. 044 763 4416 / Jarmo Viitala p. 0400 740 267

Machinery Oy, Etu-Hankkion katu 18, 33700 Tampere / etunimi.sukunimi@machinery.fi / www.machinery.fi



spyry.fi



Liity jäseneksi!

Uusille jäsenille ensimmäinen
vuosi nyt vain 50 euroa!



Suomen johtava kuparimetallien tukkukauppa

- Kelat
- Levyt
- Tangot
- Nauhat
- Putket
- Profiilit

**meta center
Group**

Metalcenter Group Oy Ab • Kaviokuja 5, 20380 Turku • Puh. 0207 411 720 • mail@metalcentergroup.fi • www.metalcentergroup.fi